

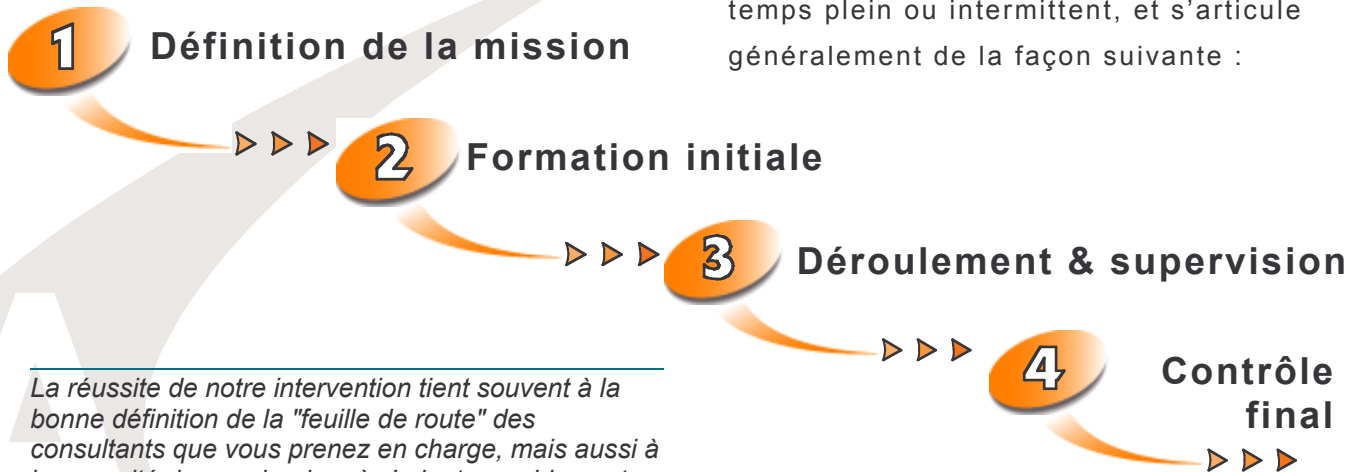
# Assistance fonctionnelle à la consolidation

"Consolidons  
nos expériences"

*Votre  
besoin* Vous souhaitez renforcer  
votre équipe de  
consolidation, remplacer  
temporairement un poste  
vacant, confier à des  
spécialistes des missions  
techniques ou  
transverses (évaluations,  
impôts différés etc.),  
fiabiliser la production de  
vos comptes consolidés,  
améliorer les délais de  
publication etc.

## Notre réponse

Nous apportons compétences et  
expérience à vos équipes. Nos  
consultants sont des praticiens maîtrisant  
la plupart des outils de consolidation  
utilisés sur le marché. Ils possèdent un  
haut niveau d'expertise et s'adaptent à  
des groupes de toutes tailles. Notre  
intervention peut s'effectuer à tout  
niveau : service consolidation central,  
paliers, filiales pour la saisie des liasses  
etc. Elle peut prendre différentes formes :  
renforcement ponctuel ou longue durée,  
temps plein ou intermittent, et s'articule  
généralement de la façon suivante :



*La réussite de notre intervention tient souvent à la  
bonne définition de la "feuille de route" des  
consultants que vous prenez en charge, mais aussi à  
la capacité de ces derniers à s'adapter rapidement  
aux outils et à s'intégrer à l'équipe de consolidation.*

## Contact

**ATLIANCE CONSOLIDATION**

Anaïs de Lacharrière

Tél : 33 (0)1 44 09 17 11

e-mail : [adelacharriere@atliance.com](mailto:adelacharriere@atliance.com)

# Modalités d'intervention Adaptées à chaque contexte

1

- Entretien avec les responsables du service
- Elaboration d'une "feuille de route" individuelle
- Rédaction d'une lettre de mission

*Phase essentielle d'identification du besoin. Nous nous entretenons avec les responsables chargés de la supervision du ou des consultants mis à disposition.*

*Si la complexité de l'intervention l'exige, nous rédigeons conjointement avec le client une "feuille de route" définissant la mission et les produits finis attendus. Une lettre de mission globale synthétise le besoin.*

2

- Prise de connaissance du groupe
- Formation initiale aux outils
- Choix méthodologiques

*Nous prenons connaissance du contexte du client, par entretien avec les responsables. Afin d'optimiser leur prise de fonction, et lorsque des particularismes importants apparaissent, nos consultants se forment aux outils et aux procédures de l'entreprise.*

*Les modalités d'intervention, et les choix méthodologiques éventuels, sont définis durant cette étape initiale.*

3

- Elaboration d'un planning détaillé
- Production des tâches attendues
- Préparation des produits finis
- Supervision

*Le planning initial, en général inséré dans la feuille de route, est affiné et les dates de restitution des produits finis sont fixées. La réalisation de la mission est placée sous la responsabilité opérationnelle du client.*

*Néanmoins, si le client le souhaite, nous pouvons compléter l'assistance par un contrôle qualitatif et technique des tâches. Des rapports d'étape permettent de vérifier l'avancement des travaux.*

4

- Rendu des produits finis
- Recommandations et suggestions éventuelles d'amélioration
- Contrôle final par entretien
- Transfert de compétences

*En fin de mission, une fois les produits finis validés par le client, nous établissons une synthèse de la prestation par entretien avec le ou les responsables. Nous sommes parfois amenés à émettre des avis sur l'organisation en place et formuler des suggestions d'amélioration.*

*Notre objectif étant d'inscrire notre assistance dans une démarche de partenariat long terme, nous cherchons aussi à favoriser le transfert du savoir-faire acquis en cours de mission.*

## Nos compétences

Nous intervenons depuis plus de vingt ans auprès de groupes de toutes tailles, cotés en bourse ou non cotés. Tous nos consultants sont spécialisés dans le domaine spécifique de la consolidation.

